

# 創業計画書

[令和 5 年 11 月 20 日作成]

お名前 0ペットボトル班

## 1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

環境問題を考えるうちにペットボトルのようなプラスチックをどうにかできないかと思ったのが始まりです。	公庫処理欄
経験を積んだ中で身につけたことは何か/どのような物件の立地か/事業を継続していける根拠 など。	
※文章は丁寧語 (ですます調) で作成。	

## 2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけでなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容	公庫処理欄
H0年0月	【職務経歴書参照】	
H20年8月	飲食店にキッチンとして入る (上司に基礎的なこと教える)	
H25年2月	新人スタッフのトレーニング	
H30年10月	店長就任 (従業員の労働環境整備及びシフト調整など)	
	職歴に入りきれない場合、これから操業する業界内容に近い経歴をピックアップする。	
過去の事業経歴	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容: 飲食店) <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)	
取得資格	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (番号等)	
知的財産権等	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)	

## 3 取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① 自動販売機 月額日3500円 (売上シェア 90%) ② ボトル 1500円~3000円 (売上シェア 10%) ③ (売上シェア %)	
セールスポイント	ペットボトルを使用しない自動販売機を普及させ、月額制で飲料を販売することで消費者が自然に優しく、低価格でサービスを利用できます。地球にも人々の生活も充実させるよう努めていきます。	公庫処理欄
販売ターゲット・販売戦略	初期は商業施設、公共施設内といった場所に自販機を設置し、確実に会員数を増やします。会員数が増え始めたら、様々な場所に設置し、最終的に日本一の自販機数にします。口コミや紹介、SNS、当社のボトルによる知名度向上を図り、会員様獲得を目指します。	
競合・市場など企業を取り巻く状況	現在の自動販売機は至る場所にある。当社の自動販売機は環境に優しいのと低価格といった差別化を図っていて、通常の自動販売機よりもメリットがあります。当社のサービスは新しいため、他社も当社と同じサービスを始めたら競合となります。	

## 4 取引先・取引関係等

フリガナ 取引先名 (所在地等 (市区町村))	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先 イッパンコジン 一般個人 ( )	100%	0%	即日 即日回収	
( )	%	%	日 日回収	
ほか 社	%	%	日 日回収	
仕入先 コカ・コーラ コカ・コーラ (東京都港区赤坂九丁目7番1号ミッドタウン・タワー)	35%	%	末日 翌末日支払	
サントリー サントリー (大阪市北区堂島浜2-1-40)	35%	%	末日 翌末日支払	
ほか 2社	30%	%	末日 翌末日支払	
外注先 フジデンキ 富士電機 (東京都品川区大崎一丁目11番2号ゲートシティ大崎イーストタワー)	50%	%	末日 翌末日支払	
ほか 1社	50%	%	末日 翌末日支払	
人件費の支払	末日	25日支払 (ボーナスの支給月 月、月)		

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。  
なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。  
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。  
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

## 5 従業員

常勤役員の数 (法人の方のみ)	6人	従業員数 (3ヵ月以上継続雇用者※)	3人	(うち家族従業員)	0人
				(うちパート従業員)	0人

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

## 6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
日本政作金融公庫	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 宅 <input type="checkbox"/> 教 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	7,200万円	800万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 宅 <input type="checkbox"/> 教 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 宅 <input type="checkbox"/> 教 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

## 7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金 店舗、工場、機械、車両など (内訳) ※物件取得費は保証金・敷金のみ対象 ※30万円以上の設備対象 材料仕入れ費 自動販売機 ボトル製作費用 運搬用車両		15,600万円	自己資金	350万円
			親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
			日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入	7,200万円
			他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
運転資金 商品仕入、経費支払資金など (内訳) 物件取得費の礼金、仲介手数料はコチラに記載 その他 (サブスク開発、通信費など)		300万円		
		300		
合計		15,900万円	合計	7,550万円

## 8 事業の見通し (月平均)

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後 (年 月頃)	売上高、売上原価 (仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高 ①	500万円	3,350万円	売上の根拠を記載例) 【創業当初】 @月額3500円×1000人=350万円 ボトル売上1500円×1000人=150万円 人件費: 一人25万円×9人=225万円 家賃: 0円 支払利息: 年間約800万の支払い÷12=約67万円 その他: 車両運搬具 9万円 旅費交通費1万円 など
売上原価 (仕入高) ②	315万円	315万円	
	人件費 (注)	225万円	300万円
	家賃	0万円	0万円
	支払利息	67万円	100万円
	その他	10万円	30万円
合計 ③	302万円	430万円	【軌道に乗った後】 例) @月額3500円×7000人=2450万円 ボトル売上1500円×6000人=900万円 原価: 30% 人件費: 一人25万円×12人=300万円 家賃: 0円 支払利息: 年間約800万の支払い÷12=約67万円 返済より多く返すため122万円 (注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。
利益 ① - ② - ③	▲117万円	2,605万円	

## 9 自由記述欄 (追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

創業動機や、セールスポイントで書き切れなかったことを記載。  
創業資金の運用の仕方がわからない足りない

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)